

【事前登録制】

# 『経営(継業)と人財創造塾』 Vol.IV 2005-06 冬季講座

介護保険改正に向け、経営(継業)の質を磨くための戦略人財マネジメント養成講座

2005年11月12日(土)	第1講 : 「リーダーシップ」を学ぶ、鍛える、磨く
2005年12月10日(土)	第2講 : 「時間管理」を学ぶ、鍛える、磨く
2006年1月14日(土)	第3講 : 「意思決定」を学ぶ、鍛える、磨く
2006年2月11日(土)	第4講 : 「継業のツボ」を学ぶ、鍛える、磨く

※ 各回共通 13時30分~16時30分

## 開催概要

講師 早川浩士 (ハヤカワプランニング 代表)

「経営(継業)と人財創造塾」主宰

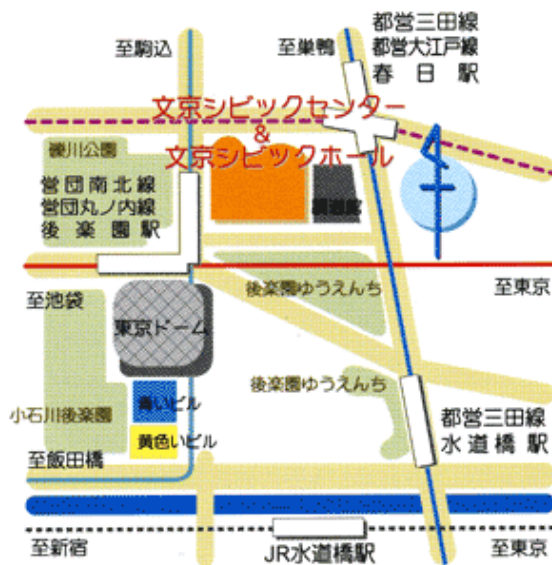
著書 『介護保険改正に勝つ!経営』『介護事業の最新動向と経営展望』

『介護保険ガイドブック2001』『介護事業の羅針盤』他

寄稿連載 『経営(継業)のツボ』『認知症グループホーム開設動向』

『介護ビジネス塾』『介護事業経営虎の巻』『羅針盤』など連載執筆

## 会場周辺図



会場所在地: 東京都文京区春日1-16-21

■都営地下鉄三田線・大江戸線春日駅徒歩1分

■東京メトロ丸の内線・南北線後楽園駅徒歩1分

■JR総武線水道橋駅徒歩8分

受講対象: 介護事業経営者・管理者及びこれに準ずる方等

受講定員: 27人 (先着順にて受付)

受講料: 一般 50,000円 (税込)

会員 35,000円 (税込/南船北馬会員適用)

塾生 30,000円 (税込/本塾Vol.I-III 既卒者)

割引制度: 1法人につき2名まで追加、1名10,000円 (税込)

申込方法: 別紙「申込用紙」をご記入の上、FAXにて

教材: 『介護保険改正に勝つ!経営』 2,200円 (税込)

既購入の方は、ご持参下さい。

未購入の方は、受講時に「受講料+書籍代」を合計した金額を申し受けます。冊数をご記入下さい。

参加申込書 (南船北馬会員は○、塾生は●)を 貴社名欄( )に記してください FAX 03-3814-0687 まで

貴社名 ( )	電話	( )	教材 購入
	FAX	( )	
連絡先	〒 _____ 都道府県		冊
受講者 氏名	部署・役職	部署・役職	部署・役職
	(ふりがな)	(ふりがな)	(ふりがな)

「参加申込書」到着の後、請求書を送付します。所定の口座まで、お振込みをお願いします。  
書籍を申し込まれた方は、振込みが確認された後、事前に送付します。

主催 有限会社 ハヤカワプランニング 東京都文京区小石川 2-24-12-303 03-3814-0685(TEL)  
E-mail: [info@hayakawa-planning.com](mailto:info@hayakawa-planning.com) URL: <http://www.hayakawa-planning.com>

「経営(継業)と人財創造塾」は、2003 年度に 3 回シリーズ、2004 年度に 5 回シリーズ、2005 年度に夏季集中講座 2 回シリーズにて開講。各回の開講を通して、全国各地の介護事業経営に携わる多くの経営者、経営幹部の方々に受講をいただきました。この場を借りて、厚くお礼を申し上げます。

今回は、改正介護保険法の実施に先駆け、『経営(継業)と人財創造塾 Vol.IV』2005-06 冬季講座を開講します。社会福祉法人、医療法人の理事長・施設長・事務長、民間企業経営者・幹部の皆様には、介護保険改正にむけて経営(事業)計画の見直しを図るための研鑽を深める機会となるものと存じます。奮って、ご参加下さりますよう、お願い申し上げます。

2005 年 8 月 31 日 早川浩士(経営コンサルタント)

## ～ 『経営(継業)と人財創造塾』 Vol.IV 2005-06 冬季講座 の ポイント ～

第1講 : 「リーダーシップ」を学ぶ、鍛える、磨く
玩人喪徳・玩物喪志を通して、“リーダー”と“管理者”の違いを掴む
第2講 : 「時間管理」を学ぶ、鍛える、磨く
集中・改善・研鑽・教訓を通して、誰にとっても充実した時間を掴む
第3講 : 「意思決定」を学ぶ、鍛える、磨く
問題の原理・原則を通して、何事も決定を行動に移す仕組みを掴む
第4講 : 「継業のツボ」を学ぶ、鍛える、磨く
長寿・長命企業を通して、経営(継業)のツボを掴む

## 『経営(継業)と人財創造塾』 出前講座

『経営(継業)と人財創造塾』は、介護保険改正に向け、経営(継業)の質を磨くための戦略人財マネジメント養成講座を法人単位や事業所・部門単位、または法人グループ、地域・団体単位にて主催する介護事業者様のリーダー、スタッフ研修等をバックアップするために出前講座を実施。

特別講座として、研修カリキュラム例をホームページに紹介していますので併せて、ご検討下さい。

「経営計画の策定」を見直す 1日研修【経営(継業)を科学する】(マーケティング編・戦略思考編)

「会議の仕方」を見直す 10時間研修【会議を極める】(予習編・基礎編・実践編・応用編)

<http://www.hayakawa-planning.com/seminar-notice.html> 参照

「参加申込書」到着の後、請求書を送付します。所定の口座まで、お振込みをお願いします。  
書籍を申し込まれた方は、振込みが確認された後、事前に送付します。

主催 有限会社 ハヤカワプランニング 東京都文京区小石川 2-24-12-303 03-3814-0685(TEL)  
E-mail : [info@hayakawa-planning.com](mailto:info@hayakawa-planning.com) URL : <http://www.hayakawa-planning.com>